



## «Επιχειρηματικότητα σε Κρίση!»

Δεν είναι εποχές γκρίνιας αλλά εποχές δράσης!

Αντί να χαλαρώνουμε και να περιμένουμε τα πράγματα να αλλάξουν από μόνα τους προς το καλύτερο, τώρα είναι η ώρα, να "σηκώσουμε τα μανίκια" και να διευρύνουμε τον τρόπο που σκεφτόμαστε, και αντιδρούμε ώστε να αρχίσουμε να μαθαίνουμε και εφαρμόζουμε νέες δεξιότητες που θα μας οδηγήσουν σε μια αξιοπρεπή και κερδοφόρο κοινωνική και επαγγελματική επιβίωση, σε πείσμα όλων αυτών που θέλουν να μας θυμίζουν πόσο καταδικασμένοι είμαστε!

**Στόχος σεμιναρίου:** Οι συμμετέχοντες να δημιουργήσουν μια «συμπαγή» και πολυ-επίπεδη στρατηγική που θα τους βοηθήσει να βρουν λύσεις στην οικονομική κρίση

### Θεματολογία σεμιναρίου & workshop

- Ποιες είναι οι 15 δεξιότητες που απαιτούνται από κάθε επιχειρηματία και επαγγελματία ώστε να επιβιώσει στην οικονομική κρίση
- Τα 7 δυναμικά στοιχεία της επιχειρηματικής συμπεριφοράς που απαιτούνται σε περιόδους ύφεσης
- Πως να διαχειρίζεστε αποτελεσματικά τα διλήμματα της καθημερινότητας
- Τα διαφορετικά είδη ρίσκου και ποια να αποφεύγονται
- Αναπτύσσοντας στρατηγική σκέψη σε περιόδους έντονης ύφεσης – workshop
- Η πληροφόρηση και ο ανταγωνισμός : Μερικές «δύσκολες» ερωτήσεις που ζητούν απάντηση
- Τα τρία διαφορετικά είδη κρίσεων και ποιες είναι οι αναποτελεσματικές στρατηγικές επίλυσης προβλημάτων που δημιουργούνται ;
- Από την απόγνωση στην επαγγελματική «αντεπίθεση»: Τρόποι και μέθοδοι πρακτικής εφαρμογής
- Πόσο αποδίδει σήμερα το εφευρετικό μάρκετινγκ;
- Πιστοποίηση υποψήφιων πελατών
- Διαχείριση δύσκολων αποφάσεων : Μερικές δύσκολες ερωτήσεις που πρέπει να απαντηθούν πριν πάρετε μια κρίσιμη απόφαση
- Διαχείριση Αλλαγών : Οι δέκα «δαίμονες» της αλλαγής και πως να τους αποφύγετε
- Ποια είναι τα εφόδια ενός επιχειρηματία στην αντιμετώπιση των αλλαγών
- Η ψυχολογία του φόβου στην επιχειρηματικότητα
- Συγκεκριμένοι τρόποι και στρατηγικές ανάκαμψης και «αντεπίθεσης» στην κρίση
- Ποιος είναι ο σκοπός της δικής σας επιχείρησης σήμερα στο μέσο της κρίσης;
- Πώς καταμετράτε την επιχειρηματική σας επιτυχία;
- Ποια είναι η Νο1 προϋπόθεση για επιχειρηματική κερδοφορία σε περίοδο ύφεσης;
- Πού χρειάζεται να εστιάσετε προσοχή σας σαν επιχειρηματίας / επαγγελματίας;
- Ποιο είναι το πρώτο πράγμα που χρειάζεται να κάνετε όταν παρουσιάζεται ένα πρόβλημα ή μια κρίση;
- Ποια είναι η σπουδαιότερη δραστηριότητα στην οποία χρειάζεται να αφιερώσετε το χρόνο σας;
- Τι πρέπει να προσέχετε περισσότερο;
- Πώς μπορεί να δημιουργήσετε ένα σχέδιο ανάκαμψης και ανάπτυξης;

### Εισηγητής:

Ο κ. Αγγελάκης είναι εκδότης, συγγραφέας 25 βιβλίων και σύμβουλος επιχειρήσεων σε θέματα πωλήσεων, προσωπικής ανάπτυξης, επικοινωνίας, επίτευξης στόχων & business / life coaching. Διοργανώνει σεμινάρια και ομιλίες σε ολόκληρη την Ελλάδα και το εξωτερικό. [www.akis-angelakis.com](http://www.akis-angelakis.com).

Είναι κάτοχος Πανεπιστημιακών τίτλων στο Ναυτασφαλιστικό Δίκαιο, διοίκηση επιχειρήσεων, δημιουργία, εποπτεία και υλοποίηση εκπαιδευτικών – επιμορφωτικών προγραμμάτων μανάτζμεντ. Πιστοποιημένος εκπαιδευτής, κάτοχος πτυχίων των LFST, Nottingham Polytechnic, University of Wales & Southampton University. Έχει παρακολουθήσει σεμινάρια Ψυχολογίας στο Ανοικτό Ψυχοθεραπευτικό Κέντρο και είναι απόφοιτος του διεθνούς Οργανισμού Sundoor International σε θέματα παρακίνησης ανθρώπινου δυναμικού, ηγεσίας και ειδικών Ασκήσεων Υποκίνησης. Απόφοιτος Live Coaching Skills, Counseling Skills, Δεξιοτήτων Συμβουλευτικής και Συνθετικής Συμβουλευτικής Προσέγγισης. (Edexcel).

Έχει διατελέσει σύμβουλος μεγάλων πολυεθνικών εταιριών και ειδικός συνεργάτης κρατικών οργανισμών σε θέματα Παρακίνησης, Ανθρώπινων σχέσεων, Πωλήσεων, Επικοινωνίας & Ψυχολογίας της Επίτευξης. Έχει καταρτίσει μακροχρόνια εκπαιδευτικά προγράμματα για πολλές πολυεθνικές και Ελληνικές εταιρίες όπως AXA ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ, ING, INTERAMERICAN, Forever Living Products, FM International κ.α. Ομιλίες και σεμινάρια του διεξάγονται σε ολόκληρη την Ελλάδα και Κύπρο για λογαριασμό Πανεπιστημίων, Επιμελητηρίων και άλλων φορέων και ιδιωτικών επιχειρήσεων.

**Το κόστος του προγράμματος είναι 60€ ανά συμμετοχή.**

**Χρόνος Διεξαγωγής:** Σάββατο 16 Νοεμβρίου ώρα 17:00-21:00 & Κυριακή 17 Νοεμβρίου ώρα 10:00-14:00

### Επικοινωνία:

Πληροφορίες και αιτήσεις στο Κ.Ε.Κ. του Επιμελητηρίου Ηρακλείου Κορωναίου 9, τηλ/νο 2810-342136 & 2810302731 φαξ 2810-227189, [info@katartisi.gr](mailto:info@katartisi.gr) από τις 08:00 έως 15:00 μ.μ. και ιστοσελίδα: [www.katartisi.gr](http://www.katartisi.gr)

